

南宁理工学院

教学日历

2023-2024 学年 第一学期 商学院

课程名称	国际结算
适用专业	国际经济与贸易
授课班级	2021 级国贸 1、2 班
开课时间	2023.9. - 2023.11.
课程负责人	杨鲜丽
职 称	教授

2023 年 9 月

课程类别	专业必修课	学分	3	理论讲授： <u>48</u> 学时 案例讨论、习题穿插进行
使用教材	周箫.国际结算（第二版）[M].北京:科学出版社，2016.2			
教学目的	《国际结算》是国际贸易专业一门专业核心课程。讲授内容集“贸易、结算以及融资”为一体，实务性强、实操特色鲜明、知识体系发展迅速，前沿性强。课程重点将“业务逻辑-知识体系-框架结构-实训体系”打通，既有实务，又有逻辑；既是国际贸易实务的拓展，又是国际标准银行实务在商务运作的体现。课程突出强调培养学生综合运用本专业多种学科所学习的基础知识，解决实际问题的能力，培养学生的创新能力。			
教学要求	1. 保证出勤，不能迟到早退，有事提前请假。 2. 认真上课 3. 熟读相关国际惯例			
教学方法	讲授，启发式授课，结合案例教学法、任务驱动法、互动教学法			
教学手段	线上（中国大学慕课）+线下（雨课堂、PPT 讲授+板书+视频）			
考核方式	闭卷考试	成绩评定方式	平常成绩 50%，期末考试 50%	
参考书目	1.中国国际商会/国际商会中国国家委员会. 2023. 跟单信用证统一惯例关于电子交单的附则（eUCP）（版本 2.1）. 2.中国国际商会/国际商会中国国家委员会. 2023. 托收统一规则电子交单补充规定（eURC1.1）. 3.国际商会.关于审核跟单信用证项下单据的国际标准银行实务(ISBP821)[M].北京: 对外经济贸易大学出版社.2023.11. 4.中国国际商会, 国际商会中国国家委员会.关于 URDG758 下的见索即付保函国际标准实务（ISDGP）[M].北京: 对外经济贸易大学出版社.2022.2. 5.国际商会中国国家委员会. 国际贸易术语解释通则 2020[M].北京: 对外经济贸易大学出版社. 2020.1 6.高祥. 国际贸易术语解释通则 2020 全面解读与法律指引[M].北京: 中国海关出版社. 2021. 8 7.中国国际商会/国际商会中国国家委员会. 国际商会指南: 运输业与国际贸易术语解释通则®2010[M].北京: 对外经济贸易大学出版社. 2019. 1 8.国际商会银行委员会.信用证项下汇票使用的指导意见 2019.1.8 9.麦肯锡.国际商会.贸易金融咨询小组.冯氏商业情报中心.重新构思全球贸易金融生态系统.2021.11 10.苏宗祥等: 国际结算（第七版）[M].北京:中国金融出版社, 2020.08 11.交通银行国际结算中心.国际结算: 实务、前沿与案例 [M].上海:上海三联书店出版社.2022.1 12.阎之大.UCP600 解读与例证[M].北京: 中国商务出版社.2007.10.			

周次	授课顺序	授课内容（实验、习题课、上机、电化教学、现场教学等）	备注
第 1 周	1-2	第一讲 国际结算概述 一、国际结算的含义与内容 二、国际结算发展趋势 三、国际结算中的银行 四、国际结算涉及的法律与国际惯例 重点：国际结算的内容 难点：贸易术语与结算方式的选择	课前学习： 中国大学慕课 沈克华《国际贸易实务》课程 第三章贸易术语内容 思考：以进出口商身份设计分别设计对自己有利的贸易术语条款 解决为什么学？学什么？如何学？ 课程思政融入点： 关注国际惯例最新发展动态，培养学生的职业素养和终身学习的精神。
第 1 周	3-4	第二讲 国际贸易结算工具-票据 一、票据的概述 二、汇票 三、本票	导入案例：立陶宛信用证 应用案例：汇票是单据吗？ 思考：
第 2 周	5-6	四、支票 五、票据风险及防范 重点：汇票绝对必要记载项目 难点：汇票的收款人	1.往来银行的优先选择顺序？ 2.进出口商选择什么贸易术语+国际结算方式对自己有利？如何防范风险？ 导入案例：汇票金额大小不一致 思考：
第 2 周	7-8	第三讲 汇款 一、汇款概述 二、汇款方式的种类及其业务程序 三、汇款头寸的调拨和退汇 四、国际贸易中应用的主要汇款方式 五、汇款的风险及防范 重点：汇款风险防范 难点：汇款的起息日的规定	导入案例：驻肯尼亚使馆经商处再次提醒我出口企业谨防贸易欺诈 知识拓展：起息日及其确定原则 训练：如何规定汇款的起息日？ 应用案例：一宗尼日利亚大额拖欠案件处理的启示 思考：1.如何规定汇款中的起息日？ 2.如何防范制裁风险？
第 3 周	9-10	第四讲 托收 一、托收概述	导入案例：从一则案例看出口商采用 D/P 远期托收的风险及启示

第 3 周	11-12	<p>二、托收的交单方式及业务程序</p> <p>三、托收的特点</p> <p>四、托收的风险及防范</p> <p>重点：托收的风险及防范</p> <p>难点：远期付款交单期限的设置</p>	<p>应用案例：谨慎处理托收项下部分支付</p> <p>思考：1.付款交单与承兑交单的区别？</p> <p>2.进出口商如何选择有利的托收方式可以防范风险？</p> <p>练习：以进出口商身份分别设计对自己有利的托收指示</p>
第 4 周	13-14	<p>第五讲 信用证</p> <p>第一节 信用证概述</p> <p>一、信用证的产生</p> <p>二、信用证的定义</p> <p>三、信用证的特点</p> <p>四、信用证业务中存在的契约关系</p>	<p>课前学习：中国大学慕课 江西财经大学 王善论《国际贸易实务》课程</p> <p>6.6 结算方式的选择</p> <p>6.7 信用证支付条款（王善论）</p> <p>导入案例：警惕潜伏中的信用证风险</p> <p>思考：信用证何时开始不可撤销？信用证何时开始生效？</p>
第 4 周	15-16	<p>五、信用证适用的国际惯例</p> <p>第二节 信用证当事人</p> <p>开证申请人，开证行，受益人，通知行，议付行，保兑行，付款行，偿付行</p>	
第 5 周	17-18	<p>第三节 信用证的种类</p> <p>一、光票信用证与跟单信用证</p> <p>二、不可撤销与可撤销信用证</p> <p>三、保兑的与不保兑的信用证</p> <p>四、直接信用证与间接信用证</p> <p>五、付款、承兑、议付信用证</p> <p>六、可转让信用证与不可转让信用证</p> <p>七、背对背信用证</p> <p>八、对开信用证</p> <p>九、循环信用证</p> <p>十、预支信用证</p>	<p>应用案例：最高人民法院审理的信用证独立于合同与基础交易的案例</p> <p>思考：</p> <p>1.信用证条款与合同条款不一致怎么办？</p> <p>2.发票可以在货描中添加的信息吗？</p> <p>应用案例：不同法律对于远期信用证项下融资的规定不同？</p> <p>思考：假如该案例在 UCP600 项下进行审理比较在 UCP500 项下审理，结果会有何不同？</p> <p>总结：即期付款信用证、延期付款信用证、承兑信用证与议付信用证的比较</p>
第 5 周	19-20	<p>第四节信用证的开立形式及主要内容</p> <p>一、开立形式</p> <p>二、信用证的主要内容</p> <p>三、 SWIFT MT700</p>	<p>重要：根据 2018 年 11 月 18 日 SWIFT 报文格式重大升级的内容更新教学内容</p> <p>课前学习：中国大学慕课 江西财经大学 王善论《国际贸易实务》课程</p>

第 6 周	21-22	第五节 信用证的审证 一、银行的审证 二、出口商的审证 三、审证工作的注意事项	6.7 信用证支付条款 专题 1: 非单据性付款条件 注意: 1.审核交单地点是否与信用证有效 银行相匹配 2.审核各相关日期的合理性
第 6 周	23-24	第六节 不符点及银行的拒付通知 一、信用证项下的不符点 二、银行的拒付通知 三、银行的拒付通知	案例: 由一则钱货两空的信用证案例看 出口商的风险防范 思考: 1.开证行所提出的不符点是否存在? 2.开证行所提出的迟装运的不符点是否 成立?
第 7 周	25-26	四、不符点的处理	
第 7 周	27-28	第七节 信用证的风险及防范 一、信用证的风险 二、信用证风险防范措施 (一) 出口商的风险防范措施 (二) 进口商的风险防范措施 (三) 开证行的风险防范措施	课前学习: 中国大学慕课 江西财经大学 王善论《国际贸易实务》课程 专题 2: 信用证风险的防范 应用案例: 议付行为系非善意时法院可 判决终止已承兑的支付 思考: 1.开证申请人、开证行开立什么信 用证对自己有利? 2.受益人选择什么信用证对自己有利? 如何防范风险? 课程思政融入点: 关注国际结算最新发 展动态, 培养学生的职业素养和终身学 习的精神。
第 8 周	29-30	国际结算技能训练 1: 拟定国际贸易合同	教师点评
第 8 周	31-32	国际结算技能训练 2: 根据国际贸易合同开 立信用证	教师点评
第 9 周	33-34	国际结算技能训练 3: 审核信用证	课程思政融入点: 具备诚实守信、求真 务实的契约精神; 培养学生注重细节、 精益求精的工匠精神。 课程思政融入点: 关注我国自贸区协议 签署的发展最新动态; 关注时政热点, 树立大局观、全局观

第 9 周	35-36	第六讲 国际结算中的单据	课前学习：中国大学慕课 刘一展《国际 结算操作》6.银行保函业务
第 10 周	37-38	一、商业发票	
第 10 周	39-40	二、海运提单	课前学习：中国大学慕课 刘一展《国际 结算操作》9 出口贸易融资业务
第 11 周	41-42	三、保险单据	
第 11 周	43-44	四、原产地证明	
第 12 周	45-46	第七讲 国际贸易融资 银行保函 保函概述 保函的流程	
第 12 周	47-48	保函的类型 国际保理 福费廷 其他常见的贸易融资方式	